

365.IMMO

Die moderne Komplettlösung für Immobilienmakler

365.IMMO, die moderne Software für Immobilienmakler, ist eine Komplettlösung, die Sie mit umfangreichen, branchenspezifischen Funktionalitäten bei der **Akquisition**, **Verwaltung** und dem **Vertrieb von Objekten**, dem **Kundenmanagement** und **Kundenkommunikation** sowie der internen **Organisation** zu jeder Zeit und an jedem Ort unterstützt. 365.IMMO ermöglicht durch automatisierte Prozesse und eine intuitive Benutzeroberfläche effizientere Arbeitsabläufe und die bedingungslose Ausrichtung auf Ihre Kunden. Gewinnen Sie mit Hilfe von 365.IMMO Zeit für das Wesentliche, zufriedene und loyale Kunden sowie eine bessere Marktposition. Makeln Sie mit 365.IMMO professionell und seien Sie Ihrem Mitbewerb einen Schritt voraus!

365.IMMO 5 gute Gründe



#1: 365.IMMO ist ein All-In-One-Tool für Immobilienmakler



#2: 365.IMMO ermöglicht eine gezielte Kommunikation



#3: 365.IMMO schafft Zeit fürs Wesentliche



#4: 365.IMMO bietet enorme Flexibilität



#5: 365.IMMO bietet modernste Technologie und Sicherheit

Mehr zu 365.IMMO:

Besuchen Sie uns auf www.365.immo oder scannen Sie den QR Code, um auf unsere Webseite zu gelangen. Kontaktieren Sie uns via office@provaria.com für eine Live Demo.





365.IMMO

Professionell makeln - zu jeder Zeit, an jedem Ort

Objektakquisition & Objektverwaltung

- Vollständig integrierter OpenImmo Standard
- Getrennter Einkaufsprozess für Objekte
- Effiziente Objektverwaltung mit detaillierten Objektinformationen
- 365.IMMO mobile App

Objektvertrieb & Kundenmanagement

- Umfangreiche Anzeigeoptionen auf verschiedenen Immobilienportalen
- Suchagent / Suchprofile für Kontakte
- Durchgehender Vertriebsprozess für Objekte (Objektsuche, Besichtigungstermine, Reservationsbestätigung, Angebotserstellung, Kaufabschluss, Nachbetreuung)
- Optimiertes, personalisiertes Kundenmanagement (Kontakt Daten, Kundenhistorie, Angebote, etc. auf einen Blick)

Kommunikation & Kundenservice

- Erstkontakt- und Lead-Management mit Webformularen, Verkaufschancen, etc.
- Professionelles E-Mail Marketing für personalisierte Infomails, saisonale Grüße, Geburtstagswünsche, Newsletter, etc.
- Professionelles, individuelles Kundenservice (optional) (Kontaktinformationen, Kontakthistorie, Angebote, etc. im Pop-Up Fenster bei eingehenden und ausgehenden Anrufen)

Interne Organisation

- Aufgaben- und Aktivitätenmanagement (Notizen, Aufgaben, Telefonaktivitäten, Terminaktivitäten, etc.)
- Individuelle Dashboards (konfigurierbare Dashboards mit der Vertriebspipeline, ausstehenden Besichtigungsterminen, verfügbaren Objekten, Interessenten, etc.),
- Effizientes Dokumentenmanagement von wichtigen Maklerdokumenten

Mehr zu 365.IMMO:

Besuchen Sie uns auf www.365.immo oder scannen Sie den QR Code, um auf unsere Webseite zu gelangen. Kontaktieren Sie uns via office@provaria.com für eine Live Demo.

